大阪有機の価値創造
 サステナブル経営の推進
 G ガパナンス
 E 環境
 S 社会
 データ

ステークホルダー・エンゲージメント

■ステークホルダーエンゲージメントの取り組み

- ステークホルターエンケーシスノトの取り組み		
ステークホルダー	主な対話の方法・機会	主な対話窓口
お客様	●日々の営業活動●R&D/品質会議 4~5件/月●品質監査 1件程度/月	営業部門 品質保証部門
お取引先様	 ●日々の調達活動 ●サプライヤー監査 1件程度/月 ●技術・品質ミーティング 1~2件/月 ●安全講習会(物流事業者対象) 金沢工場/酒田工場/大阪事業所 各1回/年 	購買部門 エンジニアリング部門 品質保証部門 業務部門(運送関連)
株主・投資家	 株主総会 個人投資家向け説明会 東京・大阪 2回/年 機関投資家向け説明会 電話会議 2回/年 ONE-on-ONEミーティング 30~40回/四半期 事業報告書/有価証券報告書 	IR広報部門 経営企画部門
従業員	●従業員エンゲージメント調査 1回/年●所属長との面談 6回/年●入社3年内従業員との面談 1回/年●社内報 2回/年(2023年)	総務部門 経営企画部門
地域社会	●地域団体・イベントへの参加 3~5回/月●大学との共同研究 3テーマ●学生との対話(客員准教授)	事業所 技術部門 営業部門